



Mark Horstman
eigenaar
Tuin & Park Bruggeman in Broekland

Warm de winter in dankzij de Rabobank

Ik ben Mark Horstman, eigenaar van een groot tuin- en parkbedrijf plus technische dienst: Tuin & Park Bruggeman in Broekland. In januari 2010 kreeg ik de kans om de zaak over te nemen en daar had ik wel oren naar. Het was wel even wennen, want in het begin komt er natuurlijk heel veel op je af! Maar het bevalt me erg goed. Onze medewerkers zijn enthousiast, ze willen er echt iets van maken. Tuin & Park Bruggeman heeft een breed assortiment tuinartikelen en tuinapparatuur, van snoeimachines tot blokhuizen, met een uitgebreide MyParts-winkel, wellness spabaden en sauna's. In onze goed uitgeruste werkplaats verrichten eigen deskundige monteurs reparaties en onderhoudswerkzaamheden.

Een vruchtbare samenwerking

Zelf ben ik opgegroeid op de boerderij en wij leveren ook veel aan agrariërs in de regio. De Rabobank is van oorsprong natuurlijk ook een agrarische bank – misschien dat we elkaar daarom zo goed begrijpen? Vroeger had ik al een jongerenrekening bij de Rabobank, ik ben er altijd klant geweest. Het was daarom vanzelfsprekend dat ik voor de financiering rond de bedrijfsovername ook naar de Rabobank ben gestapt. Bruggeman Broekland is de laatste jaren enorm gegroeid en onze dynamiek is altijd door de bank ondersteund.

Voor al mijn zakelijke vragen over lease en financiële logistiek heb ik bij de Rabobank een vaste contactpersoon, die ik regelmatig bel om iets voor mij uit te zoeken.

Wanneer zij niet direct een antwoord kan geven, speelt ze de vraag door aan een van de andere medewerkers. Dat vind ik heel prettig. Bij andere bedrijven moet je vaak een paar dagen wachten met een brandende vraag: dan is er weer iemand op vakantie, of een middagje vrij... Bij de Rabobank niet, daar gaat het allemaal heel snel. De bank heeft ook veel expertise in huis en komt met goede adviezen.

De Rabobank maakt het mogelijk

De overname van het bedrijf was een spannende tijd, want er zat een behoorlijke tijdsdruk op. Het snelle handelen van de Rabobank was zeker onder die omstandigheden erg prettig. In feite is de overname mogelijk gemaakt door de Rabobank! Het scheelt dat ik al een aantal jaren in het bedrijf werkte en daardoor goed weet wat er speelt. Elk seizoen heeft zijn eigen pieken en dalen, iets wat ik vlot kon overbrengen aan de bank. In deze tijd van het jaar verkopen we vooral veel bladblazers, hogedrukreinigers en sauna's voor binnen en buiten. Met dit koude weer zijn deze erg prettig voor mensen met reuma of spierklachten. Verder komen er weer machines in onderhoud om ze startklaar te maken voor het maaiseizoen.

Bij Tuin & Park Bruggeman vinden we persoonlijke aandacht voor onze klanten heel belangrijk en dat vind ik ook terug bij de Rabobank. Ik maak wel gebruik van het internet voor mijn bankzaken, maar bij vragen over lease of financiële logistiek gaat het bij de Rabobank minstens net zo snel om even te bellen. Vaak hoef ik op een vraag alleen maar een 'ja' of een 'nee' te horen. Wanneer het echt ingewikkeld wordt, maak ik liever een afspraak. Ik heb een prima contact met de bank en in de wetenschap dat ik door de Rabobank gesteund word bij al mijn bedrijfsbeslissingen, kijk ik vol vertrouwen naar de toekomst.



Rabobank Salland
afdeling bedrijven

telefoon: (0572) 338500
e-mail: bedrijven@salland.rabobank.nl
internet: www.salland.rabobank.nl

Rabobank